

PATRICK ABRAR

CHIEF SALES OFFICER
JAHRGANG 1979



Patrick Abrar ist Chief Sales Officer und seit 2012 Mitglied der Geschäftsleitung. Er verantwortet die Vertriebsabteilungen sowie die Bereiche TV und Key Account Management.

Er studierte Wirtschaftsmathematik, Volks- und Betriebswirtschaft in Karlsruhe, Mannheim und Siegen und schloss sein Studium als Jahrgangsbester ab. Seinen Fokus legte er dabei in den Bereichen Internationales Management, E-Commerce und Vertrieb. An der Hochschule für angewandte Wissenschaften in Hamburg fungiert er seit 2008 als Betreuer und Prüfer von Diplom- und Masterarbeiten.

Vor seiner Zeit bei Goodgame brachte der zertifizierte IT-Berater und Marketing-Trainer einige mittelständische Unternehmen mit seinem unternehmerischen Know-How voran. Zudem wurde er mehrfach als Netzwerker des Jahres ausgezeichnet.

