

PATRICK ABRAR

**CHIEF SALES OFFICER,
MANAGING PARTNER**



Patrick Abrar ist Chief Sales Officer und seit 2012 Mitglied des Management-Teams. Er ist verantwortlich für unternehmensweite Verhandlungen und leitet die Vertriebsabteilungen sowie die Bereiche Business Development und Key Account Management.

Er studierte Wirtschaftsmathematik, Volks- und Betriebswirtschaft in Karlsruhe, Mannheim und Siegen und schloss sein Studium als Jahrgangsbester ab. Seinen Fokus legte er dabei auf die Bereiche Internationales Management, E-Commerce und Vertrieb. An der Hochschule für angewandte Wissenschaften in Hamburg fungiert er seit 2008 als Prüfer und Betreuer von Diplom- und Masterarbeiten.

Vor seiner Zeit bei Goodgame brachte der zertifizierte IT-Berater und Marketing-Trainer einige mittelständische Unternehmen mit seinem unternehmerischen Know-how voran. Zudem wurde er mehrfach als Netzwerker des Jahres ausgezeichnet.

